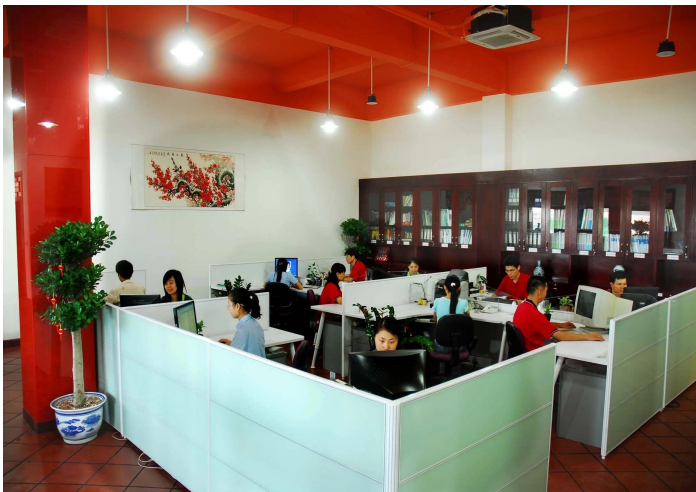






## Our company

2002年 公司 在 中国 成立 100 多名 员工, 总部 在 中国 32个 城市 有 41 分公司. 拥有 7000 多名 员工 和 客户 资源, 每年 销售额 达 1000 万人民币 左右.



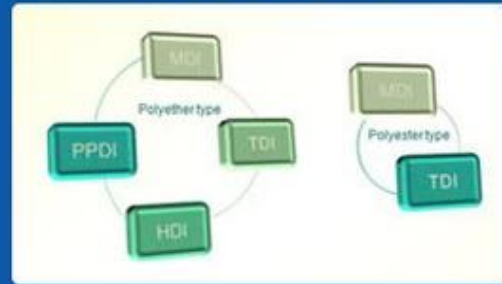


# Quality control

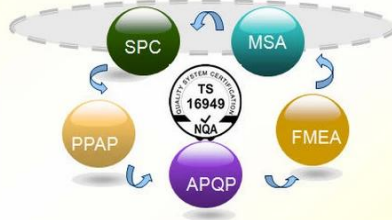
## Quality Management



## Material Research and Develop

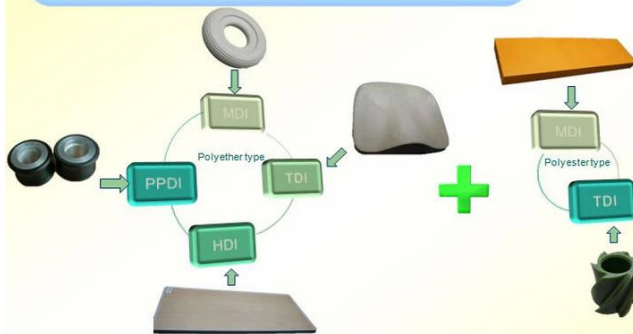


### I. Quality Management



- ◆ Through the continuous push, maintenance and periodic review for the quality management system of ISO9001, ISO/TS 16949, to ensure the system works sufficiently, appropriately and effectively.
- ◆ Five core tools of ISO/TS 16949 : APQP, FMEA, MSA, SPC and PPAP. The effective use of these five core tools can make our quality control and overall management level improved greatly, finally to meet the requirements of customer.

### II. Material Research and Develop



- ◆ Under a professional PU material R&D team, the products that has been put into production include MDI, TDI, HDI and PPDI etc polyether and polyester system formula, which covering all PU systems formula.

# Certifications



## FAQ

### 1. 如何成为阿里巴巴的供应商？

1. 阿里巴巴的供应商分为：金牌供应商、诚信通会员、普通会员。
2. 成为阿里巴巴的供应商，首先需要注册阿里巴巴的账号，并缴纳相应的费用。
3. 阿里巴巴的供应商分为：金牌供应商、诚信通会员、普通会员。金牌供应商是阿里巴巴的顶级供应商，诚信通会员是阿里巴巴的中级供应商，普通会员是阿里巴巴的初级供应商。
4. 成为阿里巴巴的供应商，首先需要注册阿里巴巴的账号，并缴纳相应的费用。
5. 成为阿里巴巴的供应商，首先需要注册阿里巴巴的账号，并缴纳相应的费用。
6. pu 阿里巴巴的供应商分为：金牌供应商、诚信通会员、普通会员。
7. 成为阿里巴巴的供应商，首先需要注册阿里巴巴的账号，并缴纳相应的费用。

### 2. 阿里巴巴的供应商分为哪几类？

1. 阿里巴巴的供应商分为：金牌供应商、诚信通会员、普通会员。
2. 成为阿里巴巴的供应商，首先需要注册阿里巴巴的账号，并缴纳相应的费用。
3. 成为阿里巴巴的供应商，首先需要注册阿里巴巴的账号，并缴纳相应的费用。
4. 成为阿里巴巴的供应商，首先需要注册阿里巴巴的账号，并缴纳相应的费用。
5. 成为阿里巴巴的供应商，首先需要注册阿里巴巴的账号，并缴纳相应的费用。

3. 如何選擇合適的客戶和產品？

1. 了解客戶的需求和痛點。
2. 提供專業的諮詢和建議。
3. 根據客戶的需求和預算，推薦合適的解決方案。
4. 建立長期穩定的客戶關係。

4. 如何推廣和銷售？

1. 通過參加行業展覽、研討會、會議等方式，與客戶建立聯繫。同時，利用 pu 平台、行業媒體、搜索引擎等渠道進行推廣。此外，還可以通過 tvn、行業協會等組織進行推廣。最後，通過 12 種方式進行推廣。同時，還可以通過 r & d 平台進行推廣。

## Contact Us

☎ ☎ ☎

☎ ☎: + 86-0592-15880277853

☎ ☎: + 86-0592-6282029

whatsapp: + 86-0592-15880277853

☎ ☎: sales19@finehope.com

☎ ☎ ☎: www.finehope.com

☎ ☎ ☎ ☎: <http://finehope.1688.com/>